

# 代理商协议诺塔斯智能科技代理商享受政策问答

## 一、介绍一下诺塔斯智能一卡通产品在全国销售体系

答：诺塔斯智能科技销售体系中，将销售商按等级分为：经销商、签约区域代理商、区域总代理商。所有销售诺塔斯智能科技产品的销售商均为诺塔斯智能科技的经销商。经销商无需与诺塔斯智能科技签约，也无需保证销售量。经销商销售一段时间诺塔斯智能科技产品，且达到诺塔斯智能科技签约区域代理商条件时，可申请成为签约区域代理商。签约区域代理商顾名思义需要与诺塔斯智能科技签署代理协议，需要承诺一定的销售量。在同一个地区只设 1~3 家签约代理商。签约代理商在积累了一定的客户群，一定的技术实力后，可申请区域总代理商，在一个区域内只设一家区域总代理商。

## 二、诺塔斯智能科技如何保护代理商利益

答：诺塔斯智能科技在设有签约区域代理商以上级别销售商的地区不面向直接客户，若有直接客户信息，诺塔斯智能科技也会将此信息告知该地区最高级别的代理商。严格按照代理等级区别代理价格。

## 三、诺塔斯智能科技对代理商都有哪些支持政策

答：1. 诺塔斯智能科技在推出新产品时，会向所有代理商提供产品介绍、适合的客户群分析、使用说明等。 2. 在诺塔斯智能科技公司网站上显示代理商信息。免费提供诺塔斯智能科技产品宣传彩页 3. 签订代理协议后的区域代理商享受甲方最优惠的全国统一的区域代理结算价。 4. 为代理商提供为期 7 天（三人内）的免费业务、技术、售后人员培训并提供食宿安排。但乙方承担做好该区域客户的技术支持和售后服务工作。 5. 加盟诺塔斯智能科技区域代理商后，可获得诺塔斯智能科技的异地远程售后服务支持。在代理商解决不了客户现场出现的技术问题时，诺塔斯智能可以直接与客户联系，远程解决出现的问题。 6. 销售奖励，完成区域销售任务，可销售月奖励、季度奖励、年度奖励。

#### 四、成为诺塔斯智能科技代理商有哪些要求

答：成为经销商一段时间后符合签约区域代理商条件后才能申请签约区域代理商。申请签约代理商时，签约区域代理商应是独立承担民事责任的企业单位，需提交公司营业执照副本原件、组织机构代码证原件，法人身份证原件，固定合法经营场地等相关资质证明供诺塔斯智能科技验证。以销售诺塔斯智能科技产品为主，有受过专业培训的销售及技术服务人员，遵循诺塔斯智能科技销售体系代理政策。

#### 五、如何评估代理商业绩，以及相关的激励政策是如何的

答：代理商在签约之后半年内，若未达到年承诺销售量的40%，诺塔斯智能科技有权降低代理商级别或取消代理资格。若代理商在年终完成了年销售任务，诺塔斯智能科技将对代理商有1%~5%的返点（返点数由年销售任务决定）。

#### 六、如何加入诺塔斯智能科技销售渠道，以及如何提升在销售体系中的地位

答：只要您对诺塔斯智能科技的产品感兴趣都可以加入到诺塔斯智能科技的销售体系中。若您从未接触过诺塔斯智能科技的产品，建议您先从诺塔斯智能科技取得样机（样机只需支付押金，退还产品时退押金），对技术人员进行针对性的培训，再进行试销。经过一段时间试销有业绩后可向诺塔斯智能科技申请签约区域代理商。再经过一段时间后可向诺塔斯智能科技申请区域总代理商。在销售体系中地位越高代理价格越低，且获得诺塔斯智能科技推荐的直接客户几率越高。